

CENTRALITÀ, UN'IMPRESA PER OGNI SINGOLO **CLIENTE**

di FABRIZIO AURILIA

IN UN CONTESTO DI LENTA RIPRESA, IL SETTORE ASSICURATIVO SI AFFRETTA A RIPOSIZIONARSI, NON BASTERANNO



Esaltare la centralità del cliente attraverso le nuove tecnologie, prima ancora che questi sappia di essere cliente assicurativo. È un paradosso che potrebbe ridare slancio al settore, sia italiano, sia internazionale e su cui il mercato si sta concentrando ormai da tempo. Solo recentemente, però, le compagnie hanno capito che il futuro è ora: chi non si sta preparando sarà lasciato indietro, per selezione naturale.

Come spesso accade da un po' di tempo a questa parte, il dibattito tra i protagonisti del settore ha come *fil rouge* le tecnologie digitali: vivere digitale e quindi sviluppare e fare impresa nel mondo digitale. Resta il fatto, però, che nel perdurare della crisi economica, investire in nuove tecnologie, nuovi prodotti, rinnovare i canali di distribuzione e intanto barcamenarsi tra una legislazione che cambia in continuazione, non è facile. Vero è che il 2012, e ancor più il 2013, inviano alle imprese (meno all'intermediazione tradizionale) incoraggianti seppure flebili segnali di ripresa.

GIUGNO 2013









LONTANI DAI LIVELLI PRE-CRISI

Gli ultimi dati relativi al primo semestre, forniti da Ivass, vedono la raccolta premi complessiva pari a 59,8 miliardi di euro, +12% rispetto al primo semestre 2012. Per quanto riguarda la segmentazione dei rami, i danni si confermano in sofferenza, con un calo del 4,3% rispetto ai primi sei mesi dell'anno scorso, a 17,2 miliardi; mentre i premi relativi al vita sono stati pari a 42,6 miliardi, con un incremento del 20% sullo stesso periodo del 2012. Il ramo che sta soffrendo di più è quello Rc auto che, a causa del calo dei prezzi delle tariffe e di quello delle immatricolazioni, perde il 6,2% sui primi sei mesi 2012, a 8,7 miliardi.

Un recente studio di **Accenture**, illustrato in un convegno organizzato a Milano, ha fornito inoltre alcuni dati interessanti e raffrontabili anche con la situazione del mercato assicurativo a livello globale. Al momento le compagnie quotate in *Borsa Italiana* capitalizzano 34 miliardi di euro, in crescita rispetto ai 27 miliardi del 2011, ma ancora in deciso ribasso se guardiamo al 2007 (pre-crisi), quando la cifra toccava i 42 miliardi. A livello mondiale, la raccolta premi del settore assicurativo nel 2012 è aumentata del **2,4**%, contro una flessione di poco più dell'1% dell'anno prima. L'Europa, purtroppo, resta in rosso, perdendo un ulteriore 1,7%.

CONTINUA LA VOLATILITÀ

Tornando invece al mercato domestico, sulla base dei dati precedenti, Accenture ha previsto una raccolta premi 2013 in risalita a **114,4 miliardi di euro**, trainata soprattutto dal mercato vita, che crescerà del **15%** a **80,2 miliardi** (69,7 nel 2012). La nuova produzione vita corre a ritmi sostenuti: a metà luglio (*fonte Ania*) segnava un incremento del 30% rispetto allo stesso periodo dell'anno passato.

Da ultimo, c'è da segnalare il dato molto positivo della redditività, segno che la pulizia di portafoglio, le operazioni sui costi e le strategie di gestione che stanno attuando le principali compagnie italiane stanno dando frutti già maturi. Il profitto del settore assicurativo nel 2012 è di quasi sei miliardi di euro, tornando ad avere un segno positivo con un Roe sistemico dell'11,5%. Guardando lo storico però è evidente come l'andamento dell'indicatore negli ultimi anni evidenzi una forte volatilità (effetto dello *spread* su titoli di Stato). Continua, invece, il recupero dell'efficienza nel ramo danni con un miglioramento del *combined ratio* dal 97,9% al 95,8%, per effetto di una riduzione del *loss ratio* del 2%, nonché di un *expense ratio* stabile.